

Faktoring eksportowy

Eksportuj bez granic finansowych



Faktoring eksportowy to doskonałe narzędzie dla Przedsiębiorców współpracujących z zagranicznymi kontrahentami. Poza finansowaniem, w ramach współpracy, Przedsiębiorca otrzymuje szerokie wsparcie w zakresie weryfikacji kondycji zagranicznego kontrahenta oraz prawa i lokalnych zwyczajów handlowych.

Faktoring eksportowy obejmuje:

- Finansowanie w wysokości 80 -90 % kwot należnych Klientowi od Odbiorców zagranicznych, udokumentowanych fakturami, do wykorzystania na dowolny cel w bieżącej działalności Klienta
- Zarządzanie należnościami, rozliczanie spłat, przypominanie o płatności, egzekwowanie zapłat
- Możliwość przejęcie przez Faktora 90-100 % ryzyka nieotrzymania zapłaty od Odbiorcy zagranicznego

Dla kogo?

Faktoring eksportowy to rozwiązanie dla firm, które:

- Planują rozszerzyć rynki zbytu o nowe kraje lub nowych, nieznanych kontrahentów
- Chcą szybko uzyskać gotówkę za sprzedaż swoich towarów lub usług
- Chcą zabezpieczyć się przed ryzykiem niewypłacalności swoich zagranicznych kontrahentów
- Potrzebują wsparcia w zakresie prawa i lokalnych zwyczajów handlowych zagranicznych kontrahentów
- Mają możliwości uzyskania rabatów od dostawców za szybszą płatność
- Potrzebują środków na bieżące regulowanie swoich zobowiązań

Bezpłatna infolinia
800 224 229

Faktoring eksportowy

Eksportuj bez granic finansowych



Korzyści dla przedsiębiorcy:

- Wzrost bezpieczeństwa prowadzenia działalności eksportowej
- Otrzymanie zapłaty za sprzedany towar lub usługę nawet w sytuacji niewypłacalności Odbiorcy lub zwłoki w zapłacie
- Dodatkowa weryfikacja Odbiorcy przez wyspecjalizowaną instytucję
- Skrócenie czasu oczekiwania na wpływ środków z tytułu sprzedanych towarów lub świadczonych usług
- Wzrost zdolności przedsiębiorstwa do regulowania zobowiązań bieżących, terminowej zapłaty należności publicznoprawnych (ZUS, US), rat leasingowych, wynagrodzeń
- Finansowanie dostosowane do poziomu sprzedaży
- Wykorzystywanie sprzętu, wiedzy i doświadczenia Faktora w prowadzeniu kont dłużników, monitowaniu i egzekwowaniu należności, pozwalające na redukcję związanych z tym kosztów własnych
- Wsparcie dotyczące prawa i zwyczajów handlowych panujących w kraju Odbiorcy
- Weryfikacja wiarygodności Odbiorców zagranicznych przed realizacją dostawy (możliwość wyeliminowania niesolidnych lub niewypłacalnych kontrahentów uniknięcia strat)
- Wzrost konkurencyjności dzięki szerszemu wykorzystywaniu rabatów u dostawców i proponowaniu Odbiorcom dłuższych terminów płatności

Jak podjąć współpracę?

Wyróżnia nas szybkość reakcji na potrzeby naszych Klientów. Decyzję o przyznaniu finansowania udzielamy do 7 dni od złożenia wniosku wraz z kompletem dokumentów rejestrowych i finansowych firmy. Rozpoczęcie współpracy i wdrożenie faktoringu to kilka prostych kroków.

Wniosek

Wspólnie z Klientem przygotowujemy zestaw niezbędnych informacji do przygotowania decyzji o podjęciu współpracy. Są to podstawowe informacje o firmie ujęte w specjalnie przygotowanym, krótkim wniosku oraz zestaw dokumentów finansowych i rejestrowych firmy.

Decyzja kredytowa i podpisanie umowy

Już do 7 dni od złożenia kompletu dokumentów jesteśmy gotowi podpisać umowę i rozpocząć współpracę. Po podpisaniu umowy następuje przekazanie wszystkich niezapłaconych (także przeterminowanych) faktur wystawionych na kontrahentów objętych faktoringiem. Dzięki temu nasi Klienci mogą otrzymać zastrzyk gotówki już na początku współpracy.

Wdrożenie faktoringu

W momencie rozpoczęcia współpracy skupiamy się na tym aby wdrożenie faktoringu u każdego nowego Klienta odbyło się sprawnie i szybko. Każdy Klient ma do swojej dyspozycji dedykowanego opiekuna, który wyjaśni najistotniejsze procesy, takie jak prawidłowe przesyłanie faktur, księgowanie finansowania z faktoringu, korzystanie z systemu obsługi on line.