

# Faktoring z regresem

Gotówka zawsze na czas



Faktoring z regresem (niepełny) to pakiet usług z zakresu finansowania bieżącej działalności firmy oraz zarządzania należnościami. Jest to rozwiązanie dla Przedsiębiorców, którym brak płynności finansowej uniemożliwia dalszy rozwój.

## Faktoring z regresem (niepełny) zapewnia:

- Finansowanie w wysokości 80 – 90 % kwot należnych Klientowi od Odbiorców, udokumentowanych fakturami, do wykorzystania na dowolny cel w bieżącej działalności Klienta
- Zarządzanie należnościami – rozliczanie spłat, monitorowanie i przypominanie o płatności, egzekwowanie zapłaty

## Dla kogo?

Faktoring z regresem (niepełny) to rozwiązanie dla firm, które:

- Posiadają grono stałych, sprawdzonych kontrahentów
- Chcą szybko uzyskać gotówkę za sprzedaż swoich towarów lub usług
- Chcą zwiększyć wolumen sprzedaży i potrzebują elastycznego źródła finansowania, dostosowanego do jego wielkości
- Chcą utrzymać współpracę z kontrahentami poprzez oferowanie im konkurencyjnych terminów płatności
- Mają możliwości uzyskania rabatów od dostawców za szybszą płatność
- Potrzebują środków na bieżące regulowanie swoich zobowiązań
- Chcą stale monitorować sptyw należności i zdyscyplinować kontrahentów

bezpłatna infolinia  
800 224 229



### Korzyści dla Przedsiębiorcy:

- Skrócenie czasu oczekiwania na spływ środków z tytułu sprzedanych towarów lub świadczonych usług
- Wzrost zdolności przedsiębiorstwa do regulowania zobowiązań bieżących, terminowej zapłaty należności publicznoprawnych (ZUS, US), rat leasingowych, wynagrodzeń
- Wykorzystywanie sprzętu, wiedzy i doświadczenia Faktora w prowadzeniu kont dłużników, monitowaniu i egzekwowaniu należności, pozwalające na redukcję związanych z tym kosztów własnych
- Finansowanie dostosowane do poziomu sprzedaży
- Wzrost konkurencyjności, dzięki szerszemu wykorzystywaniu rabatów u dostawców i proponowaniu Odbiorcom dłuższych terminów płatności

### Jak podjąć współpracę?

Wyróżnia nas szybkość reakcji na potrzeby naszych Klientów. Decyzję o przyznaniu finansowania udzielamy do 7 dni od złożenia wniosku wraz z kompletem dokumentów rejestrowych i finansowych firmy. Rozpoczęcie współpracy i wdrożenie faktoringu to kilka prostych kroków.

#### Wniosek

Wspólnie z Klientem przygotowujemy zestaw niezbędnych informacji do przygotowania decyzji o podjęciu współpracy. Są to podstawowe informacje o firmie ujęte w specjalnie przygotowanym, krótkim wniosku oraz zestaw dokumentów finansowych i rejestrowych firmy.

#### Decyzja kredytowa i podpisanie umowy

Już do 7 dni od złożenia kompletu dokumentów jesteśmy gotowi podpisać umowę i rozpocząć współpracę. Po podpisaniu umowy następuje przekazanie wszystkich niezapłaconych (także przeterminowanych) faktur wystawionych na kontrahentów objętych faktoringiem. Dzięki temu nasi Klienci mogą otrzymać zastrzyk gotówki już na początku współpracy.

#### Wdrożenie faktoringu

W momencie rozpoczęcia współpracy skupiamy się na tym aby wdrożenie faktoringu u każdego nowego Klienta odbyło się sprawnie i szybko. Każdy Klient ma do swojej dyspozycji dedykowanego opiekuna, który wyjaśni najistotniejsze procesy, takie jak prawidłowe przesyłanie faktur, księgowanie finansowania z faktoringu, korzystanie z systemu obsługi on line.

bezpłatna infolinia  
800 224 229