

Faktoring czy kredyt ... oto jest pytanie

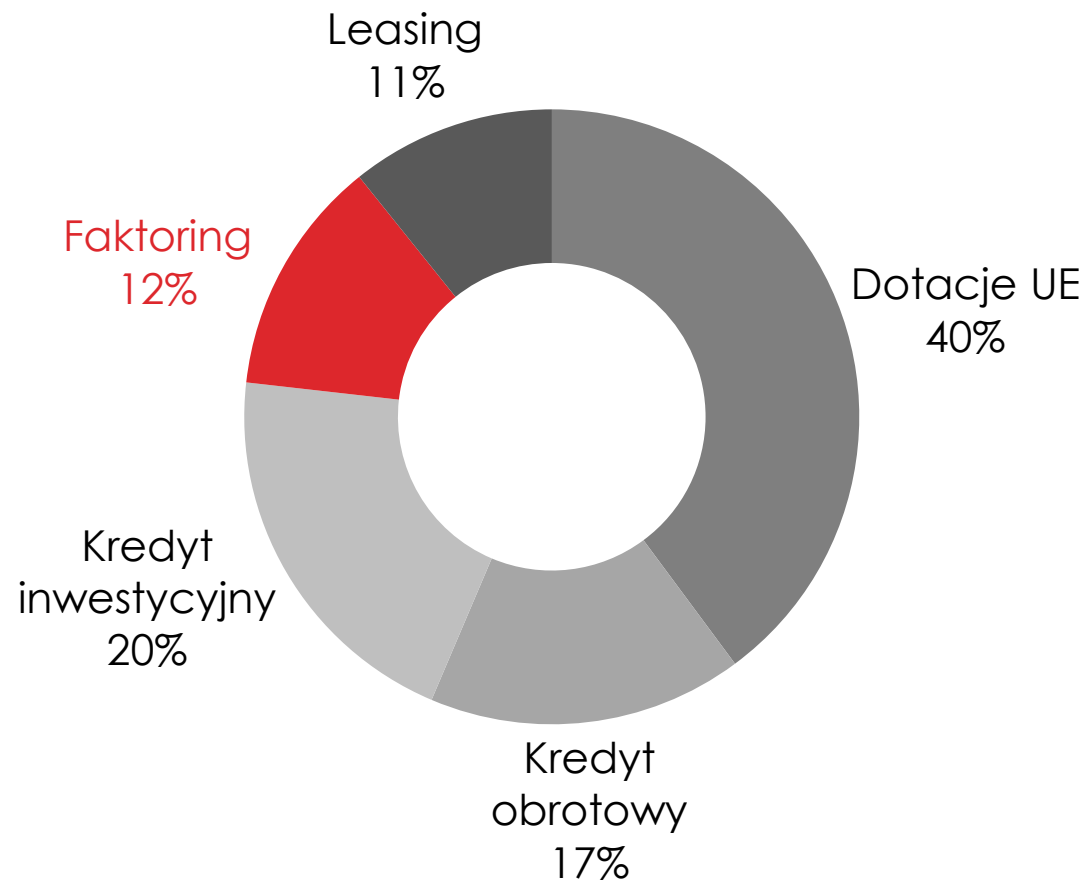
Łukasz Sadowski
Kierownik ds. Rozwoju Sieci Partnerów Biznesowych



Czym jest
płynność finansowa
i dlaczego firmy dążą do tego żeby ją mieć

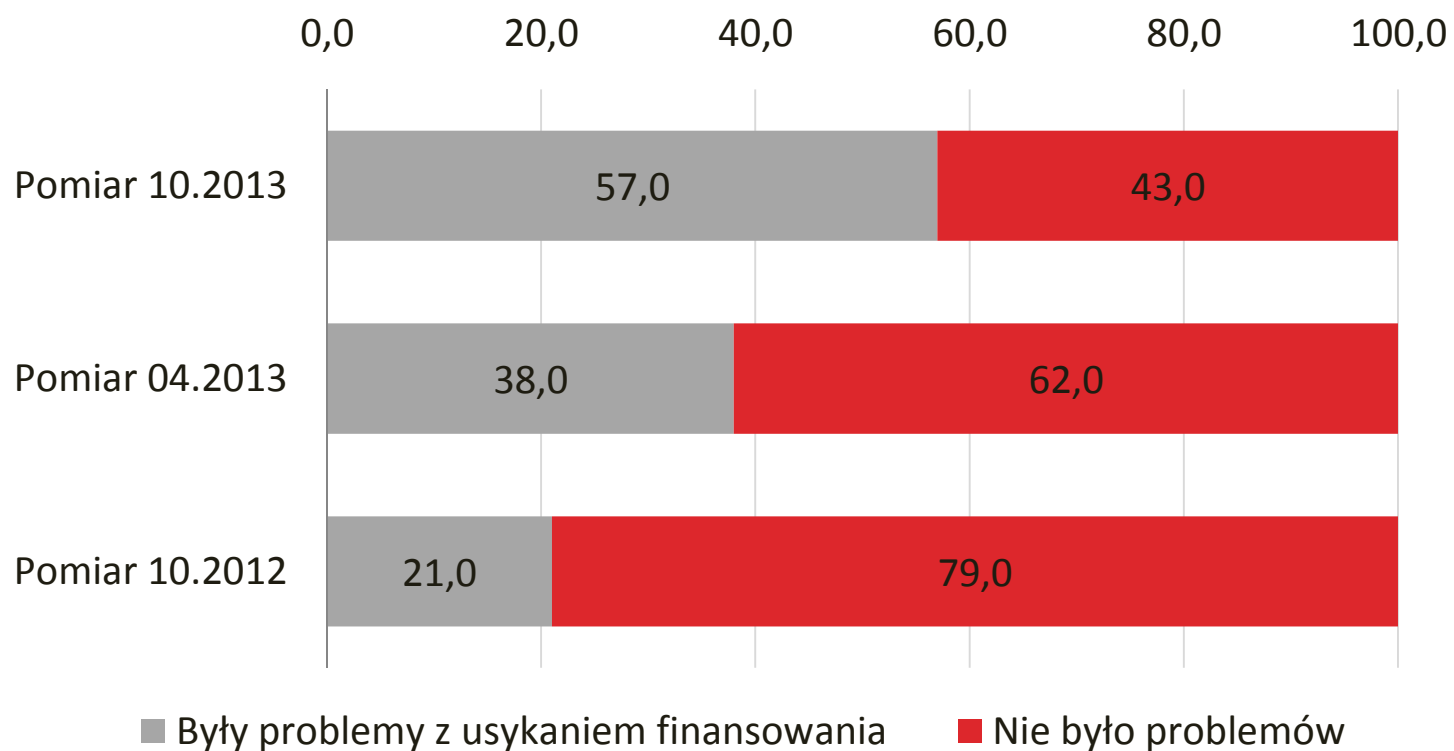


Odsetek oceniających negatywnie dostępność danego źródła finansowania



Źródło: badanie Bibby MSP Index, 2014

Problem z pozyskaniem finansowania



Źródło: badanie Bibby MSP Index, 2013

Jak działa faktoring?



Krok 1 - Sprzedaż towaru i wystawienie faktury

Dostawca dostarcza towar, bądź usługę wraz z fakturą do kontrahenta. Następnie przesyła kopię faktury do faktora.



Krok 2 – wypłata gotówki i monitoring należności

Faktor księguje wierzytelności i w ciągu 24 godzin wypłaca dostawcy do 90% kwoty faktury. Do momentu zapłaty wierzytelność jest monitorowana przez faktora.



Krok 3 – płatność od kontrahenta

Kontrahent reguluje płatność do faktora, który wypłaca dostawcy pozostałą należność po odliczeniu prowizji i opłat.

Gdzie te różnice?



Co daje kredyt a co faktoring?

Kredyt

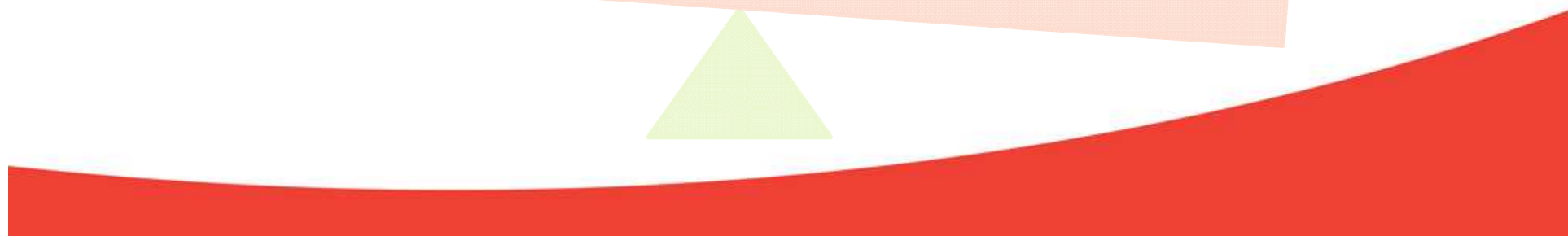
Faktoring

Bezpieczeństwo prowadzenia działalności

Zarządzanie należnościami

Finansowanie

Finansowanie (niższy koszt)



Kredyt a faktoring – porównanie

	Faktoring	Kredyt
Elastyczny czas kredytowania	Tak	Nie
Wysokość finansowania dopasowana do potrzeb	Tak	Nie zawsze
Decyzja o finansowaniu oparta o sytuację finansową wnioskującego	Nie	Tak
Konieczność przedstawienia twardych zabezpieczeń	Nie	Tak
Zarządzanie należnościami, miękka windykacja	Tak	Nie
Szybka i prosta procedura pozyskania finansowania	Tak	Nie
Niski „koszt finansowania”	Nie	Tak

Kiedy faktoring zwykle jest na „TAK” a kredyt na „NIE”

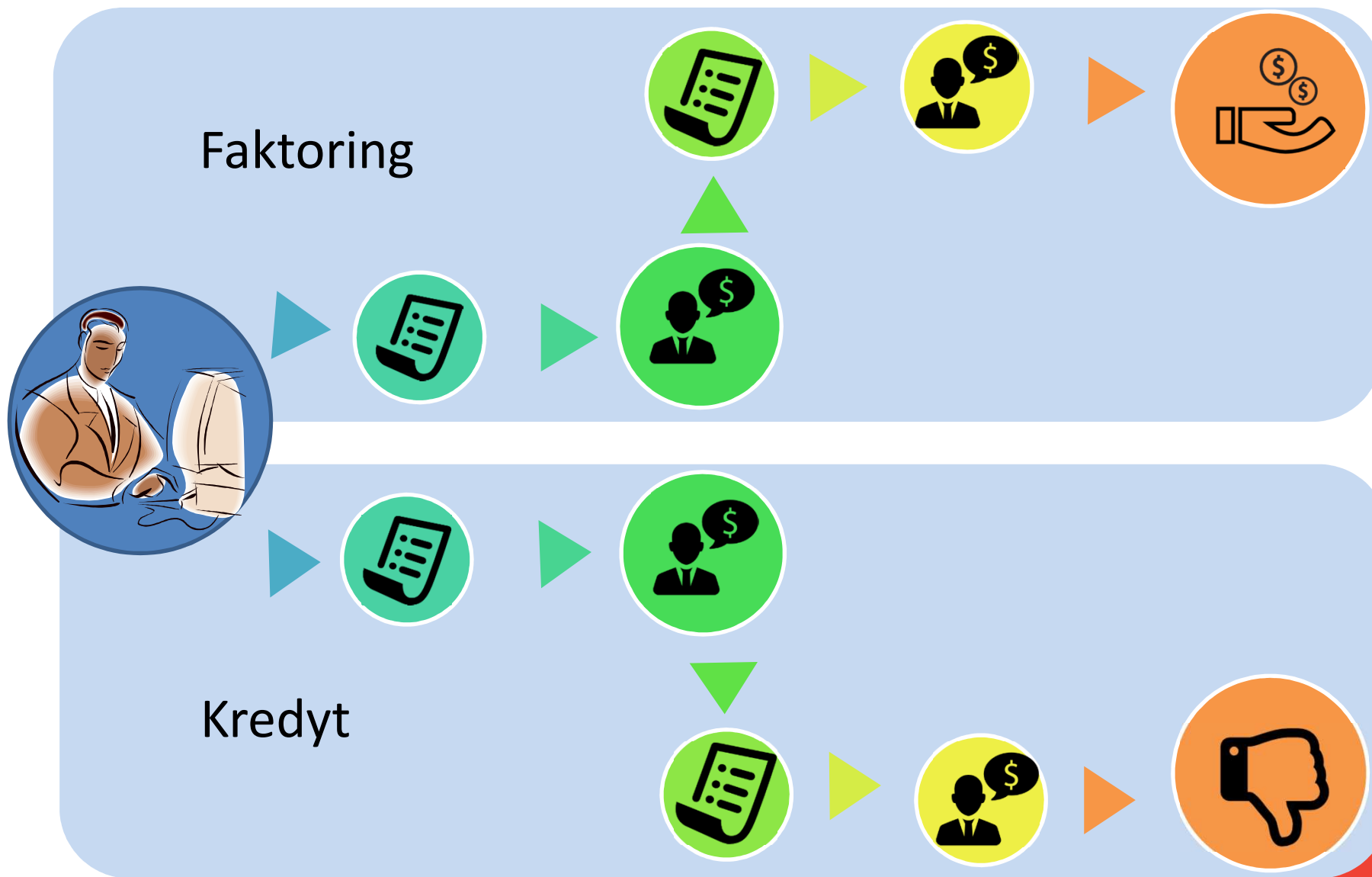
- złe wskaźniki finansowe (strata finansowa, ujemne kapitały własne, wysokie zadłużenie)
- brak majątku trwałego
- krótki staż firmy
- zaległości w ZUS i US
- zaległości w spłacie rat leasingowych
- wpisy w KR D
- Słabe scoringi BIK

...ALE JAKOŚĆ ODBIORCÓW KLIENTA JEST DOBRA !

Factoring? Nie, dziękuję ... ale

- Nie mam majątku żeby wziąć kredyt w banku, a potrzebuję gotówki na prowadzenie działalności
- Mam mnóstwo zamówień, ale brakuje mi pieniędzy żeby je zrealizować
- Opóźniam się ze spłatą leasingów
- Nie płacę ZUS/US na czas, bo kontrahenci opóźniają płatności
- Moi klienci nie płacą mi na czas, wiecznie się spóźniają i muszę czekać na swoje pieniądze
- Nie płacę swoim dostawcom w terminie
- Nie mam zdolności kredytowej, a potrzebuję pieniędzy

Firma na etapie szybkiego rozwoju

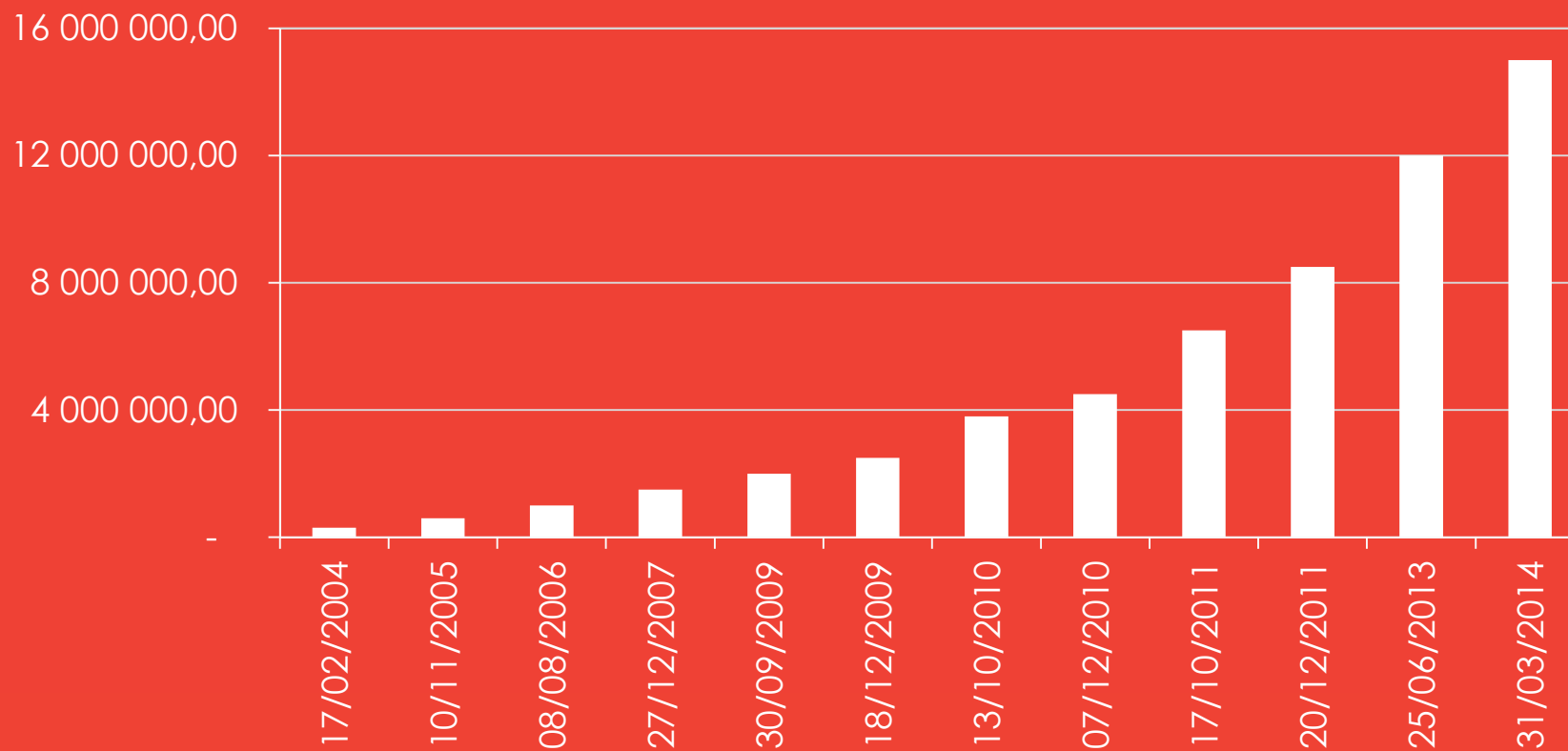


Tkaniny s.c.

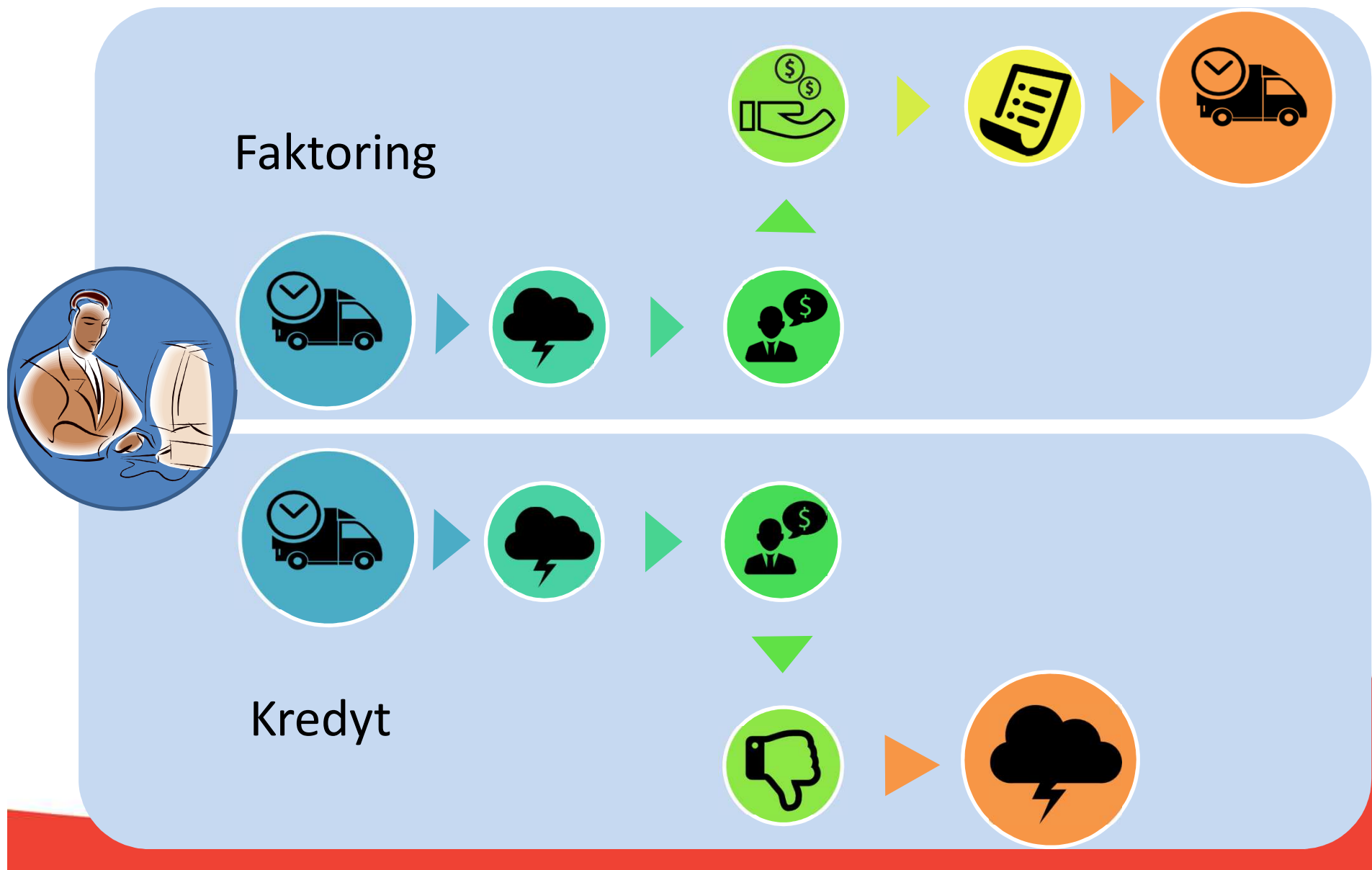
- 1979** Rozpoczęcie działalności jako producent mebli
- 1991** Rozszerzenie działalności o sprzedaż tkanin
- 2002** Nakierowanie współpracy na duże zagraniczne firmy
- 2004** Podpisanie umowy faktoringu z BFS

Efekt

Limit finansowania



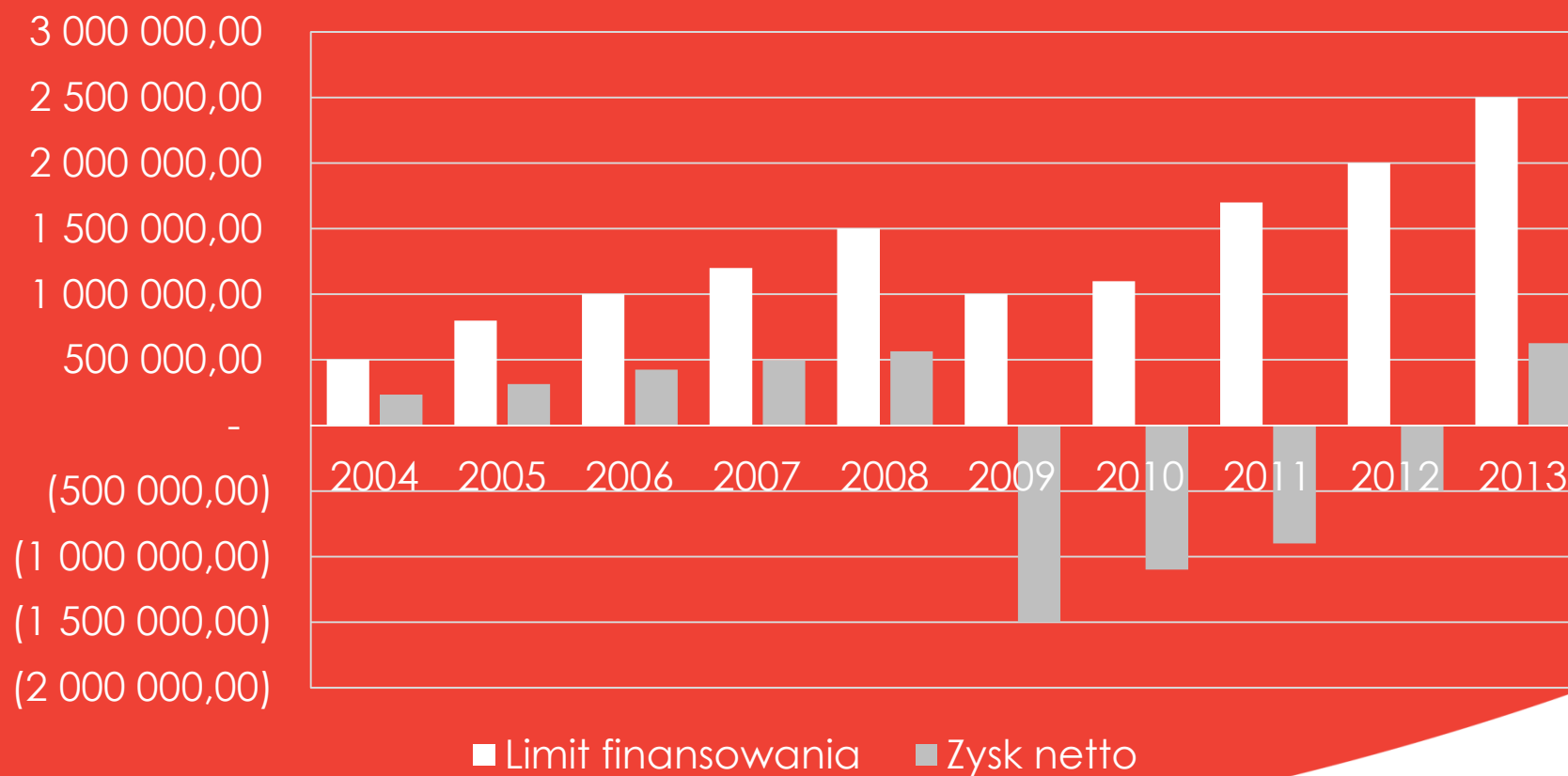
Firma z przejściowymi kłopotami



Opakowania Sp. z o. o.

- 2000** Rozpoczęcie działalności
- 2004** Podpisanie umowy faktoringu z BFS
- 2005** Zmiany właścicielskie
- 2008** Znaczne pogorszenie się kondycji finansowej firmy

Rezultaty



A może faktoring i kredyt?

Faktoring i kredyt...



Komu faktoring, a komu kredyt

Faktoring

Firmy o dobrym standingu poszukujące:

- możliwości finansowania rosnącej sprzedaży,
- optymalizacji kosztów związanych z posiadanym portfelem należności,
- poprawy struktury bilansu
- dywersyfikacji źródeł finansowania

Firmy w fazie dynamicznego wzrostu:

- których szybki rozwój rodzi dodatkowe potrzeby w zakresie lepszej kontroli portfela należności
- które mają nowe potrzeby w zakresie finansowania sprzedaży
- które skorzystały z leasingu

Firmy o słabszym standingu:

- które nie mają wystarczających zabezpieczeń do pozyskania finansowania
- które mają zaległości w ZUS i US
- których kontrahenci stale się opóźniają

Kredyt

Firmy o bardzo dobrym standingu, które pozytywnie przejdą analizę kredytową

Firmy realizujące duże projekty inwestycyjne

Brak oferty

Dziękujemy za Państwa uwagę

Zapraszamy do kontaktu z nami
bezpłatna infolinia: 800 224 229
www.bibbyfinancialservises.pl