

Faktoring bez regresu

Finasowanie bez ryzyka



Faktoring bez regresu (pełny) polega na finansowaniu należności oraz przejściu ryzyka niewypłacalności kontrahenta. Jest to rozwiązanie, które nie tylko umożliwia finansowanie bieżącej działalności firmy ale również pozwala ustrzec się przed ewentualną przedłużającą się zwłoką w płatnościach kontrahentów. Faktoring bez regresu łączy korzyści z finansowania i ubezpieczenia należności.

Faktoring bez regresu (pełny) zapewnia:

- Finansowanie w wysokości 80 – 90 % kwot należnych Klientowi od Odbiorców, udokumentowanych fakturami, do wykorzystania na dowolny cel w bieżącej działalności Klienta
- Zarządzanie należnościami – rozliczanie spłat, monitorowanie i przypominanie o płatności, egzekwowanie zapłaty
- Weryfikacja Odbiorcy – wyznaczenie bezpiecznego limitu kredytowego
- Przejęcie przez Faktora 90 – 100 % ryzyka nieotrzymania zapłaty od Odbiorcy

Dla kogo?

Faktoring bez regresu (pełny) to rozwiązanie dla firm, które:

- Chcą szybko uzyskać gotówkę za sprzedaż swoich towarów lub usług
- Chcą zabezpieczyć się przed ryzykiem niewypłacalności swoich kontrahentów
- Planują zwiększyć sprzedaż poprzez nawiązanie współpracy z nowymi, nieznanymi dotąd kontrahentami
- Mają możliwości uzyskania rabatów od dostawców za szybszą płatność
- Potrzebują środków na bieżące regulowanie swoich zobowiązań
- Chcą stale monitorować sptyw należności

bezpłatna infolinia
800 224 229



Korzyści dla Przedsiębiorcy:

- Otrzymanie zapłaty za sprzedany towar lub usługę nawet w sytuacji niewypłacalności Odbiorcy lub zwłoki w zapłacie
- Dodatkowa weryfikacja Odbiorcy przez wyspecjalizowaną instytucję
- Finansowanie dostosowane do poziomu sprzedaży
- Wzrost zdolności przedsiębiorstwa do regulowania zobowiązań bieżących, terminowej zapłaty należności publicznoprawnych (ZUS, US), rat leasingowych, wynagrodzeń
- Skrócenie czasu oczekiwania na wpływ środków z tytułu sprzedanych towarów lub świadczonych usług
- Wykorzystywanie sprzętu, wiedzy i doświadczenia Faktora w prowadzeniu kont dłużników, monitorowanie i egzekwowanie należności, pozwalające na redukcję związanych z tym kosztów własnych
- Wzrost konkurencyjności dzięki szerszemu wykorzystywaniu rabatów u dostawców i proponowaniu Odbiorcom dłuższych terminów płatności

Jak podjąć współpracę?

Wyróżnia nas szybkość reakcji na potrzeby naszych Klientów. Decyzję o przyznaniu finansowania udzielamy do 7 dni od złożenia wniosku wraz z kompletem dokumentów rejestrowych i finansowych firmy. Rozpoczęcie współpracy i wdrożenie faktoringu to kilka prostych kroków.

Wniosek

Wspólnie z Klientem przygotowujemy zestaw niezbędnych informacji do przygotowania decyzji o podjęciu współpracy. Są to podstawowe informacje o firmie ujęte w specjalnie przygotowanym, krótkim wniosku oraz zestaw dokumentów finansowych i rejestrowych firmy.

Decyzja kredytowa i podpisanie umowy

Już do 7 dni od złożenia kompletu dokumentów jesteśmy gotowi podpisać umowę i rozpocząć współpracę. Po podpisaniu umowy następuje przekazanie wszystkich niezapłaconych (także przeterminowanych) faktur wystawionych na kontrahentów objętych faktoringiem. Dzięki temu nasi Klienci mogą otrzymać zastrzyk gotówki już na początku współpracy.

Wdrożenie faktoringu

W momencie rozpoczęcia współpracy skupiamy się na tym aby wdrożenie faktoringu u każdego nowego Klienta odbyło się sprawnie i szybko. Każdy Klient ma do swojej dyspozycji dedykowanego opiekuna, który wyjaśni najistotniejsze procesy, takie jak prawidłowe przesyłanie faktur, księgowanie finansowania z faktoringu, korzystanie z systemu obsługi on line.

bezpłatna infolinia
800 224 229